



Aleph.im

Analyse de Données Fondamentales

Réalisée Par |
Le Cryptopolitain



Sommaire



I/ Overview :

Vue d'ensemble
 La genèse du projet
 Technologie
 Roadmap
 Team



II/ Problématique et Solution:

Le problème que cela résout
 La solution apportée

III/ Analyse de marché

Potentiel de marché
 Compétition
 Partenaire

dApps : applications décentralisées

DeFi : Finance décentralisée

DEX : échange décentralisé

IV/ Tokenomics

Utilité du token
 Données financières
 Bourse d'échange et volume

VI/ Data analysis :

Performance passée
 Etude de l'etherscan
 Analyse on-chain

VII/ Mots de la fin

Conclusion
 Disclaimer

Prix actuel	0,439
Capitalisation	23,910,000\$
Performance 1 mois	1089,00%
Rang	206
Volume réel	2,227,000\$
Circulation supply	53,466,000
Total supply réel	500,000,000

Layer 1 / Layer 2

Il est **nécessaire** je pense pour ce rapport de **resituer** le contexte par rapport à la **nature** de Aleph.im.

Les projets blockchain en **Layer 1** (couche 1) sont **représentés** par les **plateformes** blockchain comme Ethereum, EOS ou encore Tezos.

Aleph est un **réseau de seconde couche** (sur-couche ou **Layer 2**), c'est un **protocole** construit et **appliqué** au dessus d'une blockchain déjà existante.

Le principe de ces **surcouches** est de **résoudre** des **problématiques** de la blockchain sous-jacente : **scalabilité** ou **confidentialité** par exemple. Des problématiques qui pourraient entacher la **croissance long terme** de ces blockchains visées.

Les solutions "**layer 2**" ou **seconde couche** font référence aux **solutions multiples** appliquées **au dessus** des blockchains.

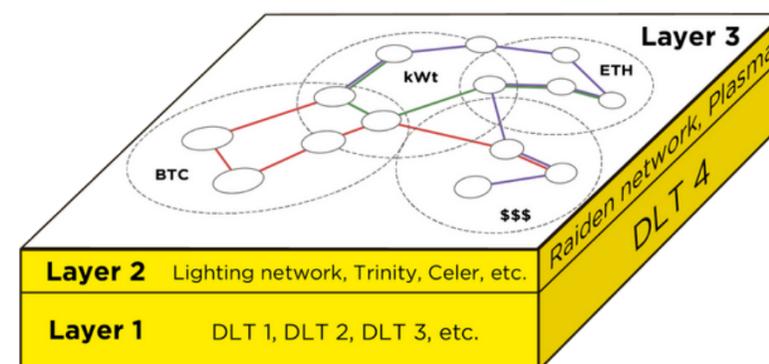
Le Lightning Network par exemple est une "layer 2" à la blockchain Bitcoin, qui lui permet de résoudre son problème de scalabilité.

Un des **principaux avantage** des layer 2 est que c'est une **solution "off-chain"** c'est à dire qui n'entrave pas la blockchain sur laquelle elle est posée.

Le travail off-chain est ajoutée progressivement on-chain. Mais également, la layer 2 possède la sécurité de la blockchain liée.

Ce sont donc des **solutions importantes** à des problèmes existants qui nécessitent cette **technologie de surcouche** pour assurer la pérennisation des blockchains.

La Layer 1 est la couche principale sur laquelle repose la Layer 2



I/ Vue d'ensemble du projet



Aleph est un **cloud** de stockage **décentralisé**, une base de données et une **plateforme compatible** avec une **multitude** de **blockchains**. Il vise à être la **couche infrastructurelle** de l'écosystème de la **finance décentralisée** (DeFi).

La plupart des projets DeFi incorporent des **fonctionnalités off-chain** (informations non présentes sur la blockchain native) et ont **besoin** de **décentralisation** pour celles-ci.

Ils veulent offrir une infrastructure de sécurisation de base de données dans laquelle les messages seront signés et vérifiés on-chain régulièrement.

Aleph est pour faire simple une sorte de **protocole** de langage informatique et d'échange, sur lequel les **blockchains agissent** comme des **nodes** de stockage et puissance de calcul décentralisé.

Pour donner un exemple de la **taille du marché** Amazon Web Service / **AWS** (cible "concurrente" de Aleph) déclare un **revenu** de **374 milliards** et d'un demi milliards d'ici 2022. C'est le leader du marché, mais il n'existe **aucune autre solutions décentralisées alternatives**.

Leur autre **produit phare** pour la DeFi est la **création** d'une **solution** de **KYC décentralisé** pour leurs partenaires. Cela leur permettra de fournir un service d'**identité unique** et décentralisé pour leurs utilisateurs.



La genèse du projet



Aleph est un **projet** ayant été **propulser** par sa **communauté** proche. Aleph **n'a pas fait de vente publique** ou vendu ses tokens à des investisseurs privés. Ils avaient prévu d'en faire une mais se sont finalement autofinancé.

Des **détenteurs de NULS token** de la blockchain du même nom pouvait **stake** pour du Aleph au lieu de **Nuls**. C'est une **manière très légitime** pour **commencer** un projet car il faut une **communauté** qui croit en ce que vous **construisez** et que celle-ci engage des fonds pour un projet à ses balbutiements. Il fallait une **grande confiance** pour les supporter.

C'est là qu'on remarque la **réelle foi** qu'avaient les **investisseurs** de la **première heure** en Aleph.im.

"J'ai envie de créer une communauté et cette technologie, allez-vous me supporter ?" **semblaient dire** les membres de l'équipe.



Ces acteurs de la première heure auraient pu **gagner plus** en prenant **leur récompense** en NULS mais beaucoup ont décidé de stake des Aleph et d'**allouer leur récompense à l'équipe** qui leur a servi de levée de fonds.

Même si le **montant stake** aurait pu être grand (*1.2 millions de \$*), les membres ont peu de chance de pump and dump leur token car ils croient au projet depuis ses débuts. La **communauté** est donc **soudée**.

Cette **méthode** de **levée de fonds** est très **légitime**. Cela **diminue** les chances de **spéculation** des investisseurs de la première heure.

L'**autofinancement** est la manière de commencer un projet des **plus sains** pour son **avenir**, car aucun fonds d'investissement ou tier ne possédera une bonne partie du total supply, ce qui pourrait augmenter la **pression vendeuse**.

Les **données** sont **stockées** sur le **réseau** aleph.im et chaque information contient une signature unique qui est vérifiée. Si une des blockchains (layer 1) vient à disparaître, le **schéma** de **signature** est toujours **valide** et peut être **vérifié** et **stocké** sur d'autres blockchains.

D'autant que vous n'avez **pas besoin** de mettre **en place** des **serveurs**, vous pouvez juste envoyer de la donnée, le réseau est votre serveur.

Concrètement : une **application** sur le **réseau** aleph.im peut **accepter** des **utilisateurs** de toutes les blockchains partenaires.

Votre **identification** est la seule chose dont vous avez besoin pour utiliser une dApps sur les **blockchains** sur **lesquelles** Aleph est actif (en l'occurrence Ethereum, Nuls, Binance Chain, Neo, EOS).



Les **noeuds** sont **connectés ensemble** grâce à un réseau décentralisé de publication et distribution d'informations (pub-sud <https://fr.wikipedia.org/wiki/Publish-subscribe>).

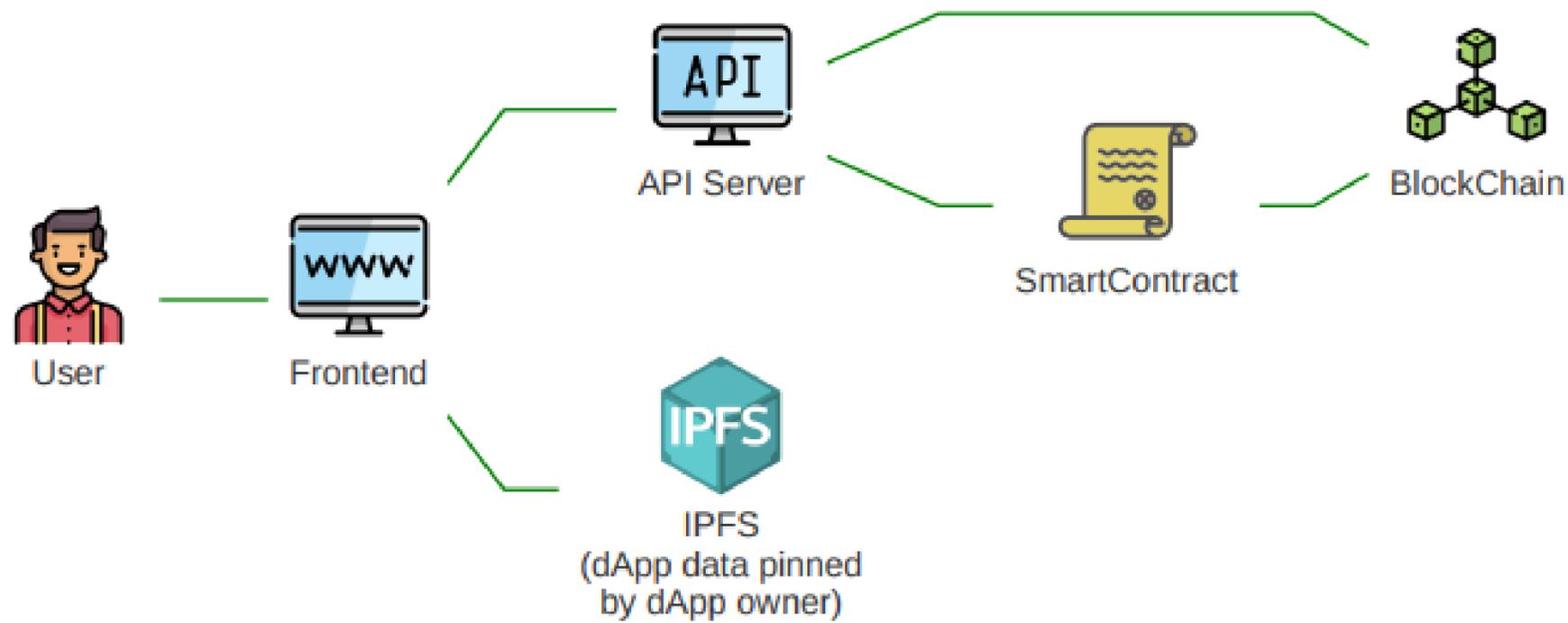
C'est pour illustrer un chatroom entre les **nodes** qui distribuent le contenu à telle ou telle **base de données** pour un canal spécifique. Chaque **dApp** peut avoir son **propre canal** pour avoir accès aux informations le concernant.

Les **nodes** sont **hybrides** c'est à dire qu'ils peuvent recevoir et **transférer** des tokens de **différentes blockchains**. Le token peut aussi prendre plusieurs formes : ERC20 token, NRC20 ou NEP5.

Ce n'est pas une blockchain à part entière, c'est une **surcouche**, donc **au dessus d'une blockchain**.

Les **développeurs** de dApps peuvent **créer sur Aleph** afin de pouvoir avoir **accès à plusieurs blockchains**. Ce processus permet de créer une **nouvelle dimension** à l'écosystème des dApps, permettant de **connecter les blockchains entre elles**, comme un pont.

Architecture

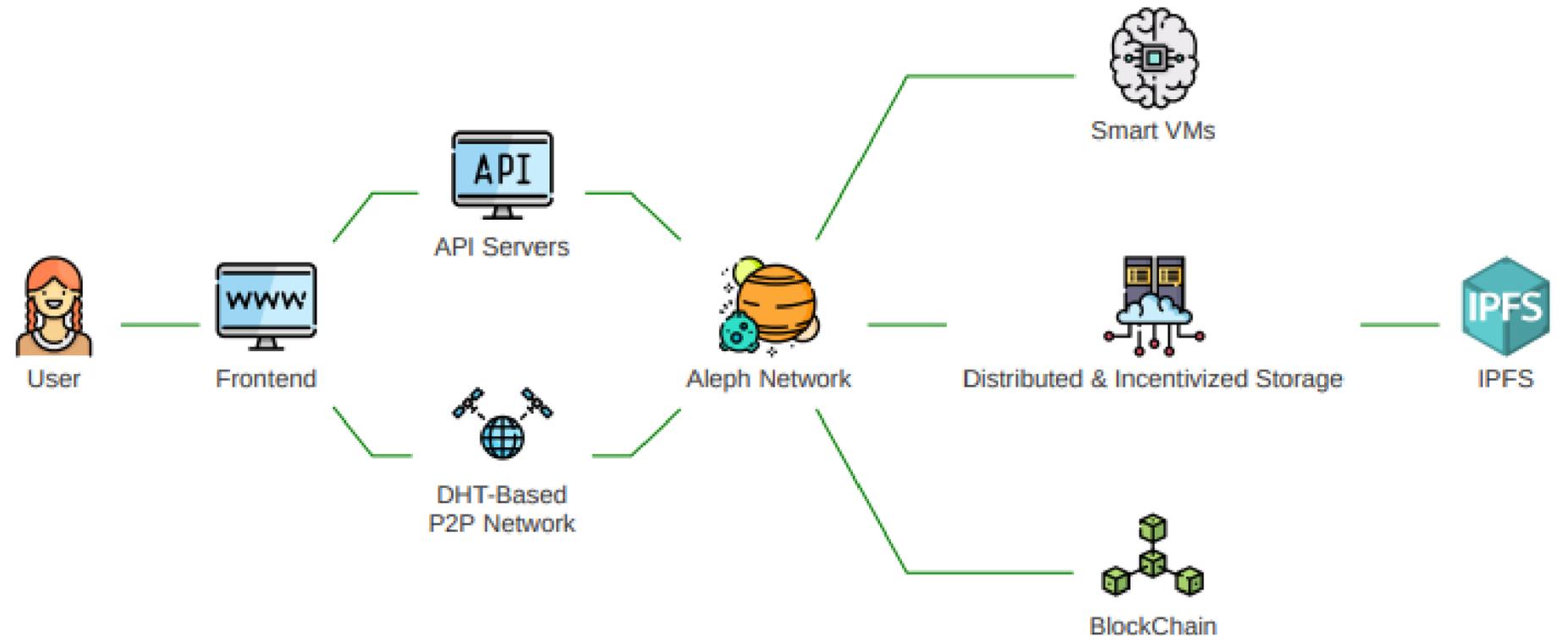


L'architecture des réseaux traditionnels

Vous pouvez voir sur le schéma que les **données off-chain** sont traitées par le smart-contract.

Tandis que sur le réseau Aleph, la **surcouche** fait **tampon** et permet de traiter les données **plus rapidement** et d'en avoir de **meilleure qualité**.

L'architecture du réseau Aleph.im



Github : développement du code source du projet
<https://github.com/aleph-im>

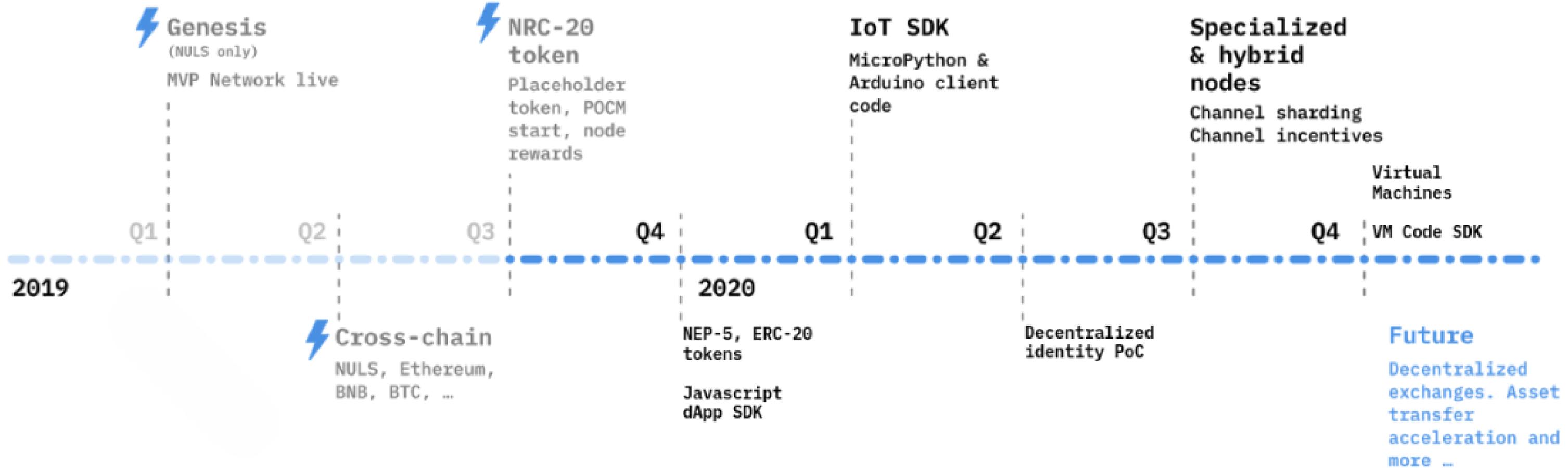
Roadmap



Ci-dessous la roadmap de Aleph.im

Les premières étapes ont été **remplies**, nous sommes actuellement au Q3 2020 et attendons le POC de leur identité décentralisée.

A savoir que le site d'Aleph tourne déjà sur leur **propre réseau** et qu'ils ont délivré des **produis en bêta** (notamment de cloud storage).



Team members

Voici les membres de l'équipe Aleph.im



Jonathan Schemoul

Lead developer
Blockchain / Full-Stack
NULS CCC Co-founder

Developer with more than 15+ years of experience both on backend code (mostly Python), frontend (Javascript) and embedded. Started numerous open-source projects and worked as an expert consultant for diverse companies ranging from banking to IoT devices.

- [linkedin.com/in/jonathanschemoul/](https://www.linkedin.com/in/jonathanschemoul/)
- twitter.com/jen1812



Angel Manzano Alcaraz

Senior developer
Blockchain / Full-Stack
NULS CCC Co-founder

Full Stack & Blockchain Engineer with an expertise in smart contracts and setting up blockchain frameworks. Working 2 years as a full stack engineer for the Spanish BBVA branch where I researched blockchain solutions.

- [linkedin.com/in/angel-manzano-alcaraz-98b18ba8/](https://www.linkedin.com/in/angel-manzano-alcaraz-98b18ba8/)



Claudio Pascariello

Senior UX/UI Designer
NULS CCC Co-founder

Design system expert with a focus on integrating an atomic design workflow throughout teams. Worked for companies like Engie, National Lottery, WAB, European Commission, ABN Amro Private Banking.

- [linkedin.com/in/claudiopascariello/](https://www.linkedin.com/in/claudiopascariello/)
- twitter.com/nulsnodes

Le **co-fondateur** Angel Manzano Alcaraz est également très expérimenté en tant que Développeur Full Stack.

Claudio Pascariello a une **impressionnante expérience** en tant que Senior UX/UI (interface et expérience utilisateur).

Les 3 autres membres de l'équipe sont également des **professionnels** avec des précédents postes **les qualifiant** pour mener à bien le projet Aleph.im

Pour commencer, le **CEO** de Aleph **Jonathan Schemoul** ou appelé "Moshe Malawach" dans le **whitepaper**.

Il a une **grande expérience** dans le développement et a travaillé comme développeur blockchain chez Nuls



Jonathan Quali

Business and
Partnerships Development

Over 15 years of strategic marketing orientation and business development consultant for high standard companies (Orange, SFR, Saint Gobain). Focus on markets analysis and business development.

- [linkedin.com/in/jonathan-quali-11-28b736143/](https://www.linkedin.com/in/jonathan-quali-11-28b736143/)
- twitter.com/QualiEl



Darryl Heller

Project Management

Security/Risk Management specialist with 17+ years of experience. Specialize in project management and global risk mitigation strategies.

- [linkedin.com/in/darryl-heller-0985a238/](https://www.linkedin.com/in/darryl-heller-0985a238/)
- twitter.com/ElTeJon119



Gehendra Acharya

Data Storage Specialist

Maintain multi-petabytes scale parallel & hierarchical research data environment, process data with HPC and OpenStack cluster. Cross-continental commissioning, managing and securing IT infrastructure in different organisations. Experiences in identity management, infrastructure automation and monitoring. Founded ISP, ran a web development company and an IT training institute.

- <https://www.linkedin.com/in/opensource/>

II/ Problématiques et solutions



La **plupart** des **dApps** ont les problèmes suivants : **lenteur** (frais de transaction), **pas fiables** (une partie de l'information est centralisée et donc sujet aux failles) et **non interopérable**. C'est à dire qu'une dApps sur la blockchain Ethereum ne peut pas être utilisé par des utilisateurs d'une autre blockchain.

Ces **critères freineront l'adoption massive** des **dApps** dans le future et par essence de la finance décentralisée. En tant que technologie de Layer 2 (seconde couche), Aleph permet une **interaction à moindre frais**, instantanée avec les dApps pour les utilisateurs et offre une interopérabilité des dApps entre les blockchains.

La **plupart** des **dApps** ont **une partie** de leur **fonctionnalités** qui ne sont **pas décentralisées** (exemple : API). Elles utilisent des backends (données d'arrière plan), base de données ou stockages centralisés pour apporter un service rapide à leurs utilisateurs.

Si vous prenez l'exemple de la DeFi c'est impactant. **Aleph.im** fournit un **price feed** (mise à jour du prix d'un actif), **une identité**, un **stockage de carnet d'ordre...**

Ces critères sont les **points faibles** de la **DeFi** et **freine la décentralisation totale**. La DeFi en est dans ses derniers mètres pour atteindre une **décentralisation complète**, mais ces embûches de type backend centralisés pourront à l'avenir faire que la plupart des protocoles DeFi ne fonctionneront plus.



Solution apportée



La **DeFi** sera **omniprésente** et Aleph.im apporte une solution à un problème réel présent et future. Si la DeFi est largement adoptée, les fournisseurs de **protocoles DeFi** auront **besoin** de la technologie que développe Aleph.im.

Cette **technologie de 2ème couche** permet aux protocoles DeFi d'atteindre leur **plein potentiel** et décentralisation. Aleph s'occupe de **décentraliser les dernières portions centralisées** du **paysage** de la DeFi avec par exemple des "order books" (carnet d'ordres), génération de prix et l'optimisation des rouages du protocoles.

La **technologie de 2ème couche** de pair à pair d'Aleph permet aux **DEX** (échange décentralisé) d'atteindre une **capacité** jusque là **inatteignable**.

Exemple d'application : un message est signé sur le réseau Aleph.im. Celui-ci est transmit aux nodes, puis **l'information** est **mise à jour** sur le réseau. Finalement le **message** est **transmit** aux **blockchains** qui sont mises à jour.

Produits :

Ils prévoient **prochainement** la sortie de leur POC (sorte de premier jet) de leur projet phare d'**identification décentralisée**. Ils travaillent avec Ledger et synaps.io (déjà partenaire de Bitfinex, Polkadot, Oasis, Elrond, Kava).

Chose insolite, le **site** d'aleph.im fonctionne et est **hébergé** sur leur **propre réseau**.

Aleph.im peut avoir la **même fonction** que **AWS** (société Amazon de Serveur Web) car les **nodes** du **réseaux** Aleph offrent la **puissance de stockage**.



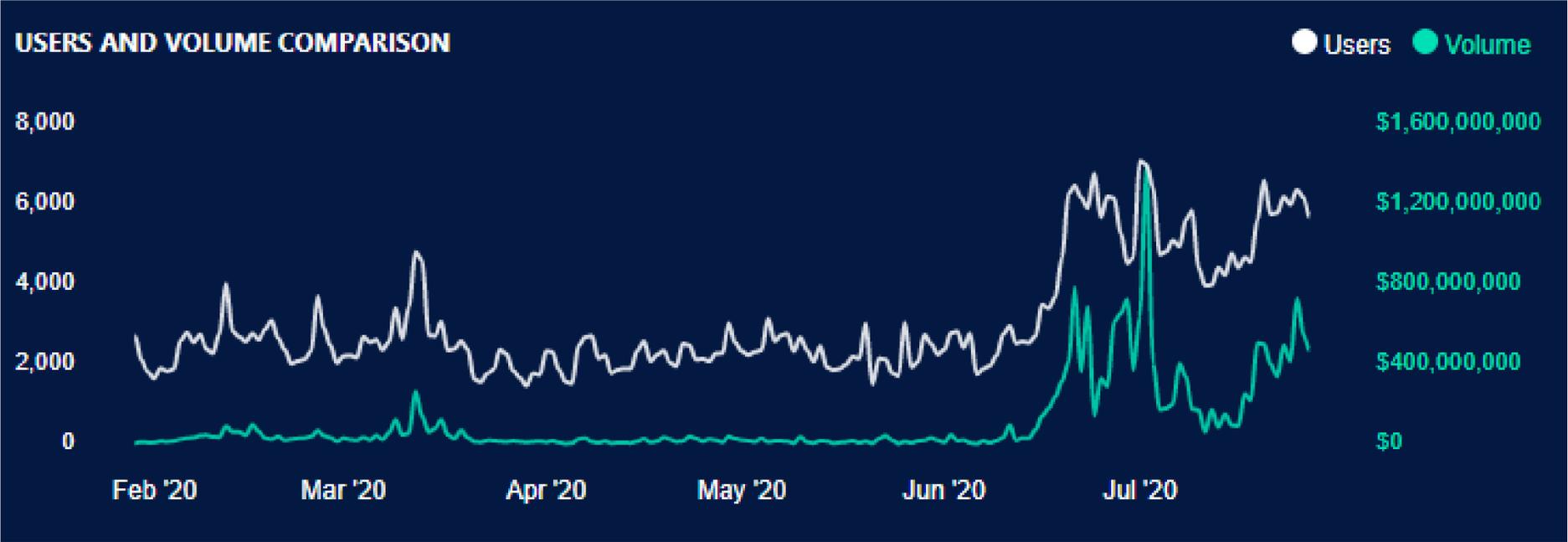
III/ Analyse de marché



Potentiel de marché :

Le **nombre d'utilisateurs** des échanges décentralisés (**DEX**) a **dépassé** les 10.000 journaliers en Mai 2020 et le volume d'échange a atteint les 200.000.000 \$ en début Juillet 2020.

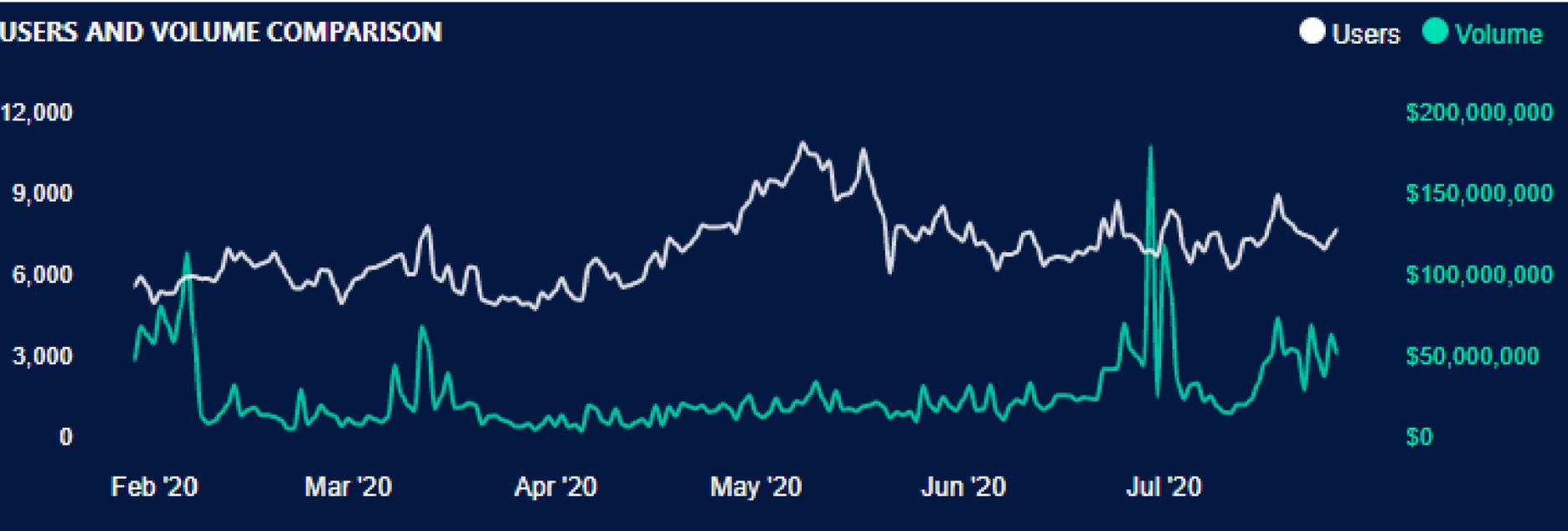
L'**attraction** des **DEX** est plus **forte** que dans le passé. Le volume de trading des CEX se fait aspiré par Uniswap (en majeure partie).



Nombre d'utilisateurs et volume d'échange sur les dApps de la DeFi

Source : [dappradar](#)

Ici le volume supportée par la DeFi (lending et borrowing) journalier à **dépassé le milliards** de \$ également en Juillet 2020.



Nombre d'utilisateurs et volume d'échange sur les DEX

Le **marché est grand**, les **champs d'applications** sont **vastes** et les **utilisateurs affluent** de plus en plus. Les volumes d'échange le prouvent.

Potentiel de marché :

Compound Finance par exemple, leur **API** est liée à Coinbase Pro et leur mise à jour de prix vient en majeure partie de là (<https://compound.finance/docs/prices#introduction>).

Ce protocole décentralisée **offrant des services** DeFi le tout régit par un token de gouvernance pour décentraliser les décisions, se fournit en **price feed centralisé**.



Source : Defipulse.com

Total Value Locked (USD)

\$3.69B

Maker Dominance

28.75%

Total Value Locked (USD) in DeFi

[TVL\(USD\)](#) | [ETH](#) | [BTC](#) | [DAI](#)

All | 1 Year | [90 Day](#) | 30 Day



DEFI PULSE	Name	Chain	Category	Locked (USD) ▼	1 Day %
🏆 1.	Maker	Ethereum	Lending	\$1.06B	5.39%
🏆 2.	Compound	Ethereum	Lending	\$773.6M	-2.29%

Compound est pourtant **le deuxième protocole** avec le plus de valeur bloquée avec un total de bientôt **1 milliards de \$**. Leur **API se repose** sur des **acteurs centralisés** (Okex et Coinbase Pro).

La **valeur totale bloquée** dans la **DeFi** est proche des **4 milliards de \$**. La **taille du marché** est **énorme** et ne cesse d'augmenter !

Concurrence



Bluzelle, Golem, SiaPar rapport à Aleph : il n'est **pas simplement un cloud de stockage** mais permet également de **communiquer** avec plusieurs blockchains et d'**interagir** avec les dApps de celles-ci. Une donnée stockée peut donc être utilisée par une dApp Ethereum ou Binance Chain ou encore EOS.

Aleph est une **solution intégrée** qui peut être utilisée par les dApps, pas par une unique blockchain. Pouvoir être **utilisable** sur différentes blockchains est un **avantage comparatif**. Cosmos lui permet de passer des messages entre les blockchains. Cette fonctionnalité est native sur le réseau Aleph.

Les 4 piliers de Aleph.im :

Scalabilité (mise à l'échelle) : rapidité de traitement de l'information.

Cross-chain : compatible avec une multitude de blockchain et donc à une majorité de dApps.

SIS (single identity solution) : l'utilisateur reste maître de ses données

Open-Source : le code est libre de modification et consultable par tous

A la différence de ses concurrents qui se concentrent sur les paiements ou les smart-contract, Aleph veut **décentralisé** des **éléments encore centralisés**, c'est ce qui les différencie des autres surcouches.



golem



VS

Aleph est donc **unique** en son genre, dans son architecture comme dans le marché large qu'elle cible.

On peut imaginer maintenant que chaque dApps fonctionne sur Aleph, car étant la **seule solution** leur permettant d'être à **100% décentralisée**.

Partenaires



Le **réseau Aleph** aujourd'hui peut **interagir** avec Binance Chain, Ethereum, Nuls et Neo.

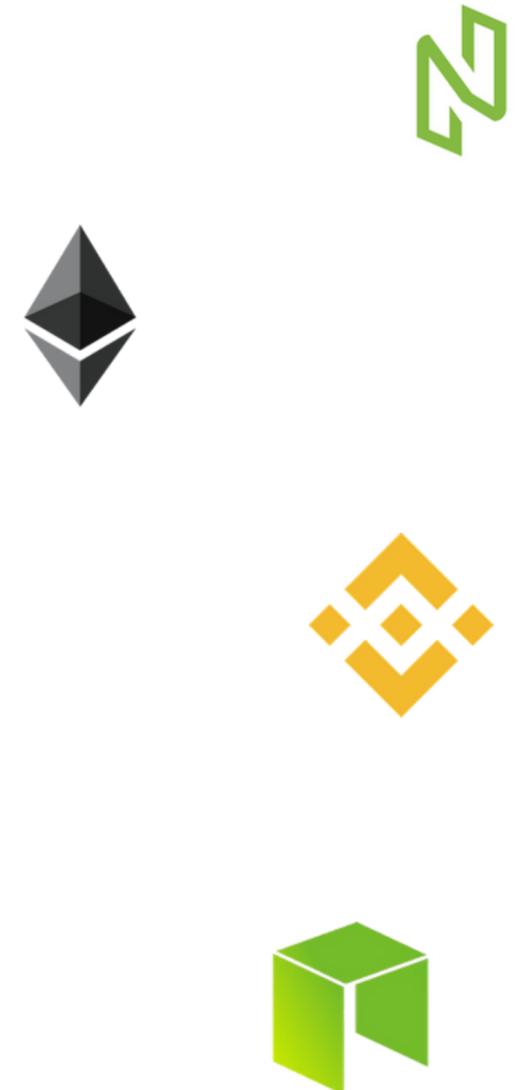
Mais dans le **futur** il est probable que Aleph supporte Bitcoin, Eos, Tezos, Polkados, Cosmos et d'autres (Solana également dû à leur dernier partenaire).

Récemment, Aleph à **annoncer** qu'ils seraient **le fer de lance** du nouveau DEX "Serum" propulsé par l'**exchange** très populaire FTX.

Aleph va entre autre **décentraliser** les **carnets d'ordre** du DEX. Serum sera le **premier exchange** réellement et complètement **décentralisé** proposant des produits dérivés.

Un DEX qui aura les **performances** et fiabilité d'une exchange traditionnelle en donnant une **expérience unique** aux utilisateurs.

Jarvis Network **utilise** également Aleph pour **héberger** les **data** de la distribution de leur programme de récompense ([ici](#))



Ce partenariat a été annoncé dernièrement sur déclaration de l'équipe d'Aleph.

>Pour aller plus loin sur ce partenariat<

IV/ Tokenomics : Use case du token



Le token a **plusieurs utilités** notamment pour payer les frais de transaction, effectuer une puissance de calcul mais surtout de monnaie d'échange pour du stockage de données.

Vous pourrez également **stake** minimum 10.000 ALEPH et participer à un node de 200.000. Puis à partir de 500.000 le node **joindra** le **consensus**. Les **hébergeurs** de nodes se feront **rémunérer** pour héberger de la **donnée** des différentes dApps.



Les cas de récompenses en token offert par le réseau :

- à chaque message signé dans une blockchain
- vous êtes récompensé pour la mise à disposition de données pour les noeuds c'est à dire offrir de l'espace de stockage
- Staking de NULS pour avoir du Aleph et bientôt le staking de Aleph lui même

La **principale demande** en token proviendra de la **demande de puissance de stockage** des développeurs (dans un premier temps) pour leur dApps.

Aleph a annoncé un **halving** de leur **total supply**. Cela signifie que sur les 1 milliards de token, **500 millions vont disparaître** car ils vont être retirés de la circulation.

Ce qui nous laisse avec la **moitié du supply** donc 500 millions de tokens. Cela double la **possibilité de croissance** de capitalisation du token car enlever une partie du supply **augmente la rareté**.

[>Cliquez ici pour l'annonce officielle de réduction de leur total supply<](#)

Voici la répartition des différentes pools des tokens :

50M — Innovation Pool - Bloqués jusqu'en Juillet 2021 à raison de 0.9 million par mois par la suite pendant 4.5 ans. Ces fonds serviront à financer les projets de l'écosystème

60M — Marketing Pool - 1 millions de fonds par mois débutant en janvier 2021 pendant 5 ans

150M — Company Pool - Septembre 2020 à raison de 2.5 millions par mois jusqu'à fin 2025

120M — Business Development Pool - dépendra des besoins du développement

100M — Incentive Pool - Récompense pour les stakes et pool de liquidité

20M — NULS Foundation Pool - Janvier 2022 et déblocage à annoncer

Chaque pool hormis celle réservée à la communauté ont été **réduites**. Les récompenses pour le staking ne sont pas encore connues et le déblocage de la pool de développement aussi.

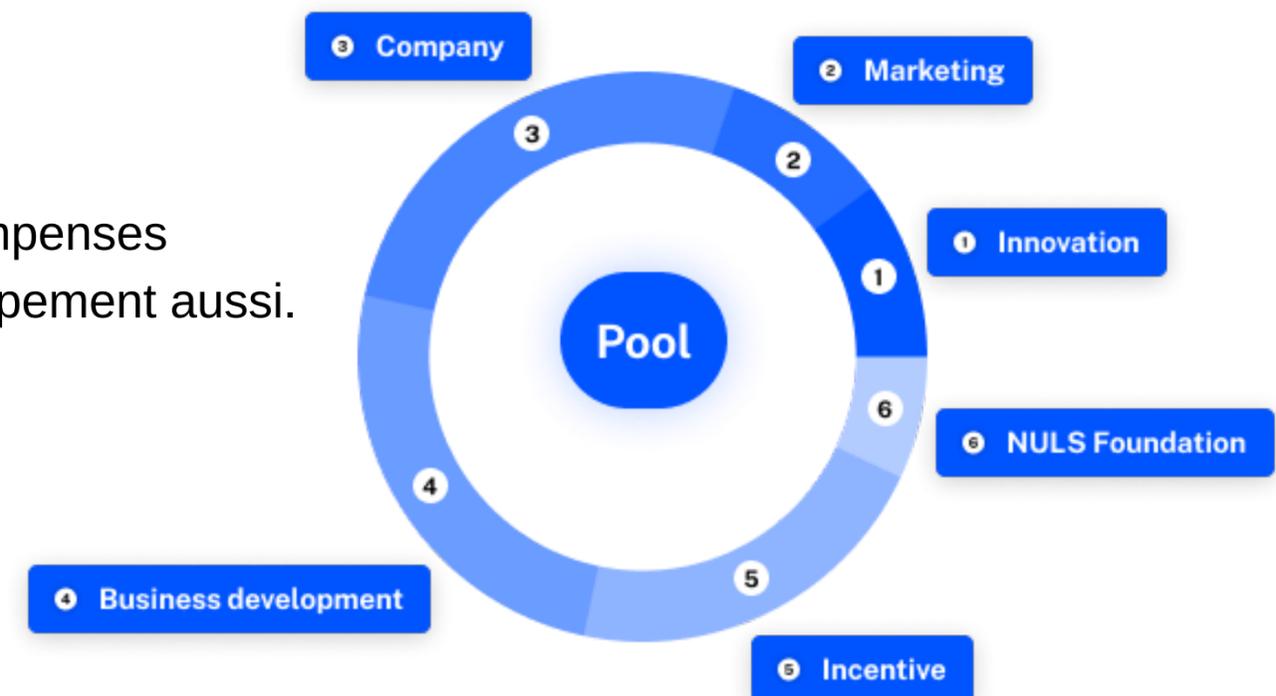
L'émission/inflation à partir des informations connues sera donc de :

08/20 => 2.500.000 / mois pendant 60 mois

01/21 => 1.000.000 / mois pendant 60 mois

07/21 => 900.000 / mois pendant 53 mois

01/11 => 20.000.000 déblocage mensuel à annoncer



Bourse d'échange



Le **volume d'échange** et la **liquidité** viennent en **majeure partie** d'Uniswap. Le **DEX possède** à près de **70%** de **part de volume** dans les échanges. Le token est pourtant listé sur **deux CEX** (exchange centralisé) avec beaucoup de volume (MXC et Hotbit).

Cela **démontre** selon moi que Aleph a encore un **potentiel** de croissance de ce côté. Nous voulons dire que : assez **peu d'investisseurs/traders utilisent** les échanges décentralisés. Cela reste un **DEX** de connaisseur et peu de néophyte l'utilise aisément.

Cela signifie qu'Aleph n'a **pas** encore **attirer l'attention** de la "**masse**", le volume sur les échanges centralisés le montre. Probable que cette **attention** se précise et s'**amplifie** lorsqu'il sera mis à **disposition** des traders des **exchanges plus connus** (exemple : Kucoin, Bitmax...).



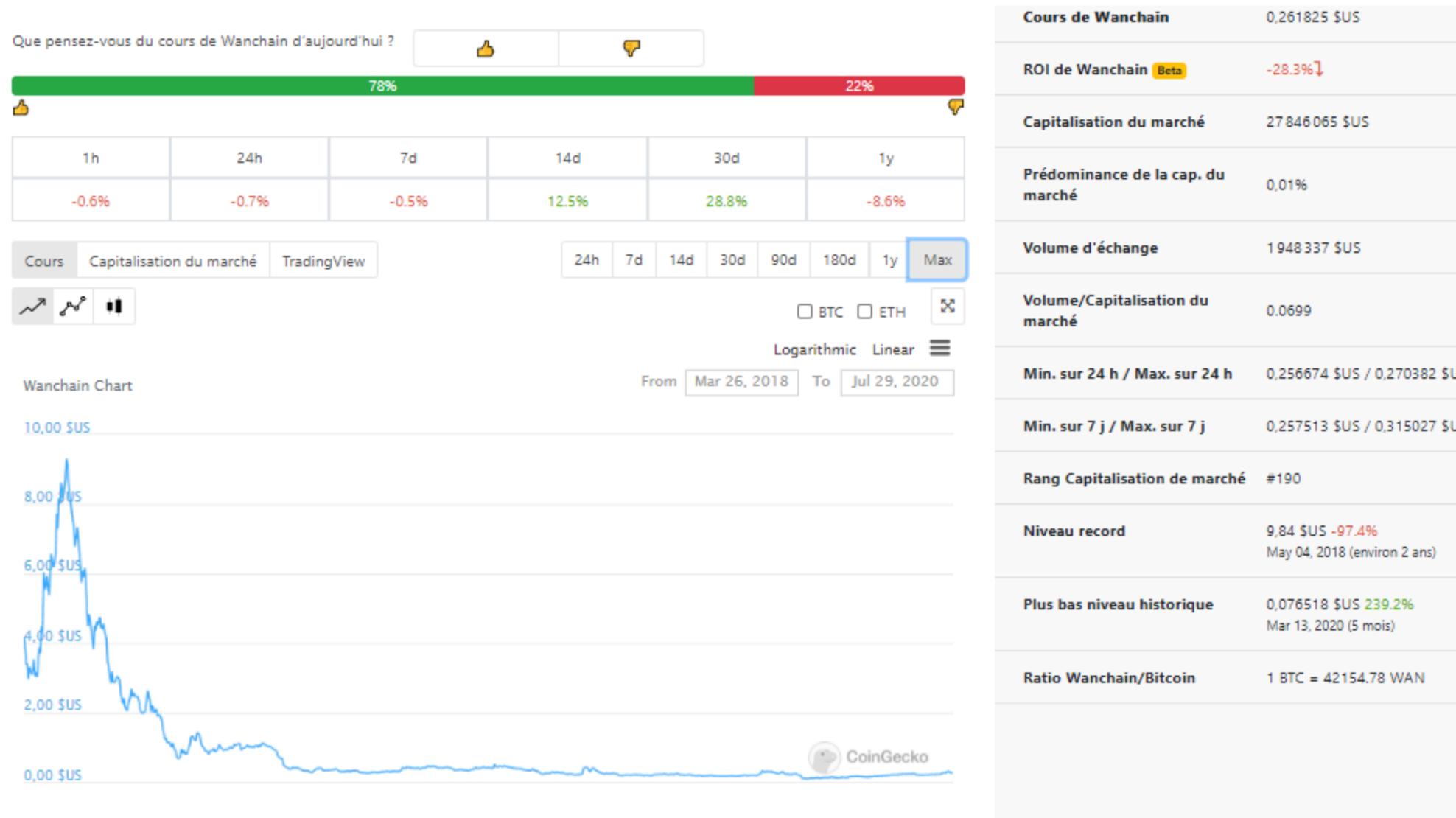
#	Plate-forme d'échange	Paire	Cours	Spread	+2 % de profondeur	-2 % de profondeur	Volume sur 24 h	Volume en %	Dernière négociation	Trust Score
1	Uniswap (v2)	ALEPH/ETH	0,350122 \$US	0.6%	15 496 \$	15 450 \$	1 964 736 \$US	68,75%	Récemment	●
2	MXC	ALEPH/USDT	0,349131 \$US	3.89%	744 \$	1 067 \$	501 840 \$US	17,56%	Récemment	●
3	Eterbase	ALEPH/ETH	0,338133 \$US	1.38%	907 \$	1 235 \$	102 682 \$US	3,59%	Récemment	●
4	Eterbase	ALEPH/USDT	0,345588 \$US	1.17%	1 273 \$	865 \$	81 141 \$US	2,84%	Récemment	●
5	Switchco	ALEPH/ETH	0,349492 \$US	2.59%	2 497 \$	2 506 \$	2 424 \$US	0,08%	Récemment	●
6	Eterbase	ALEPH/BTC	0,340472 \$US	1.59%	123 \$	16 \$	16 474 \$US	0,58%	Récemment	●
7	Hotbit	ALEPH/USDT	0,300133 \$US	3.85%	3 \$	3 \$	7 589 \$US	0,27%	Récemment	●
8	Hotbit	ALEPH/ETH	0,308369 \$US	3.85%	3 \$	3 \$	6 731 \$US	0,24%	Récemment	●
9	MXC	ALEPH/ETH	0,325151 \$US	3.47%	8 \$	6 \$	174 084 \$US	6,09%	Récemment	●
10	Hoo.com	ALEPH/ETH	0,319259 \$US	4.37%	0 \$	0 \$	23 259 \$US	0,81%	Récemment	●
11	Hoo.com	ALEPH/USDT	0,317695 \$US	7.55%	0 \$	0 \$	19 164 \$US	0,67%	Récemment	●
12	Idex	ALEPH/ETH	0,438631 \$US	39.52%	0 \$	0 \$	1 710 \$US	0,06%	Récemment	-

En ce moment Uniswap à le vent en poupe, mais tout de même, près de **2 millions de \$ d'échange en 24 heures** sur un DEX c'est un exploit pour un low cap, d'autant plus qu'il est fraîchement listé.

Cela montre un **attrait** des traders sur ce token.

Comparaison

Pour **comparer**, prenons l'exemple de **Wanchain** qui est une plateforme de communication de blockchain à l'aide de smart-contract (solution cross-chain). Ce projet est **issu de 2017** ayant **levé 36 millions de \$** et a aujourd'hui une courbe à la reflet de son adoption (spoiler : faible). Le coin est **présent** sur la **plupart** des grosses **bourses d'échange** et notamment Binance.



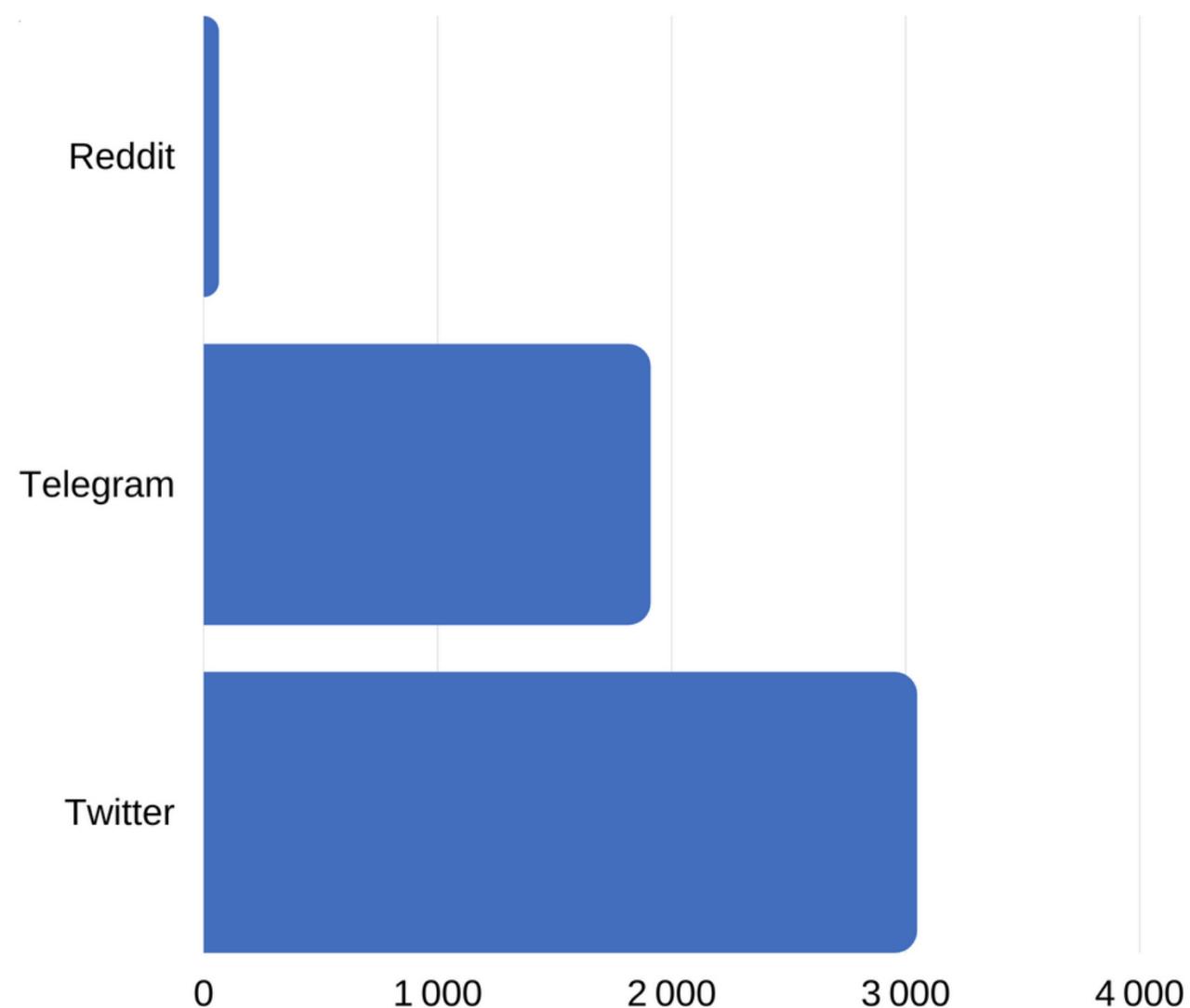
Pourtant son **volume d'échange** peine à dépasser les **2 millions de \$**. Il a pourtant une capitalisation de **28 millions de \$** et est un projet plutôt **ancien**.

Si nous reprenons les chiffres cités ici : **Wanchain à lever 36 millions de \$** et a **aujourd'hui une capitalisation de 28 millions de \$**. Nous vous laissons méditer cela..

Vous comprenez l'idée qu'il en ressort : soit Wanchain est surévalué, soit Aleph est sous-évalué.

Analyse sociale :

Voici un graphique représentant le nombre de membres de la communauté Aleph.im par chaque réseau :



Le compte Twitter et le chan Telegram de Aleph ont **progressivement** prit en **attention** suite à **l'augmentation** du prix. Rien de plus naturel.

Néanmoins si nous reprenons l'**exemple** de **Wanchain**, pour une capitalisation équivalente, le compte twitter de Wanchain est à **103.000 followers**. Contre un peu plus de **3.000** pour Aleph.

On peut l'**interpréter** de la manière suivante : la **plupart** de ces gens ont **quitté** le navire et arrêté de s'intéresser au projet. Aleph et Wanchain sont dans une **même catégorie** de capitalisation et pourtant ont une énorme différence de base d'audience. C'est effectivement dû à la **nature jeune** de Aleph

Performance passée

Aleph.im a eu une **performance** sur **30 jours** de **+1300%** : passant de 0.03\$ à 0.45\$ à l'heure d'écriture.

Sur la semaine précédente (23 au 30 juillet), le cours d'Aleph a été très volatile et le **volume de trading** à excédé les **10 millions de \$** sur la semaine, un **cumul** équivalent à la **moitié** de sa **capitalisation** actuelle.

La **bataille** dans les tranchées entre **Acheteurs** (soutenant le cours) et **Vendeurs** fait rage. Vous pouvez voir les screenshots ci-dessous



Ce genre de trade pour une altcoin à si faible capitalisation est très **impressionnant**. Il est **rare** qu'avec de si grosses ventes, le cours tienne aussi bien (voir graphique à droite).

Source : canal telegram "Aleph Trades" relié par API à Uniswap montrant chaque trade passé sur la paire ETH/ALEPH



En regardant de près vous pouvez remarquer que le **prix** est **resté** sur une **tendance haussière**. Depuis il est plus proche des 0.50\$ que 0.45\$ et le prix semble vouloir rester en tendance haussière.

Analyse on-chain



Overview [ERC-20]

PRICE
\$0.3746 @ 0.001176 Eth (+19.84%)

FULLY DILUTED MARKET CAP ⓘ
\$374,643,000.00

Total Supply: 1,000,000,000 ALEPH ⓘ

Holders: 1,736 addresses

Transfers: 29,029

Nom Aleph.im (ALEPH)	Type NEP5	Admin Contrat
Précision 8	Transactions 4,788	Adresses 2,287

Contract address [NULSd6HgyZkiqLnBzTaeSQfx1TNg2cqbzq51h](#)

Token ALEPHIM

Total supply 1000000000

Transaction amount 5249

Status Certified

Abbreviate ALEPH

Decimal 10

Holders 742

Etudions les explorateurs de blocks sur lesquels Aleph est présent. Prenez en compte qu'il existe 3 différents types de token Aleph (les ERC20 sur Ethereum, les NEP5 sur Neo et NRC20 sur Nuls)

Voici la fiche Etherscan du token erc20 Aleph.

Voici la fiche Neo explorer du token NEP5 Aleph.

Cela nous fait un total de **4765 adresses** (holders) ayant une balance positive en Aleph token à travers les 3 différentes blockchains sur lequel Aleph est disponible. A savoir que chaque token est transférable d'une blockchain à une autre grâce à cet outils développé par l'équipe <https://swap.aleph.im/#/>.

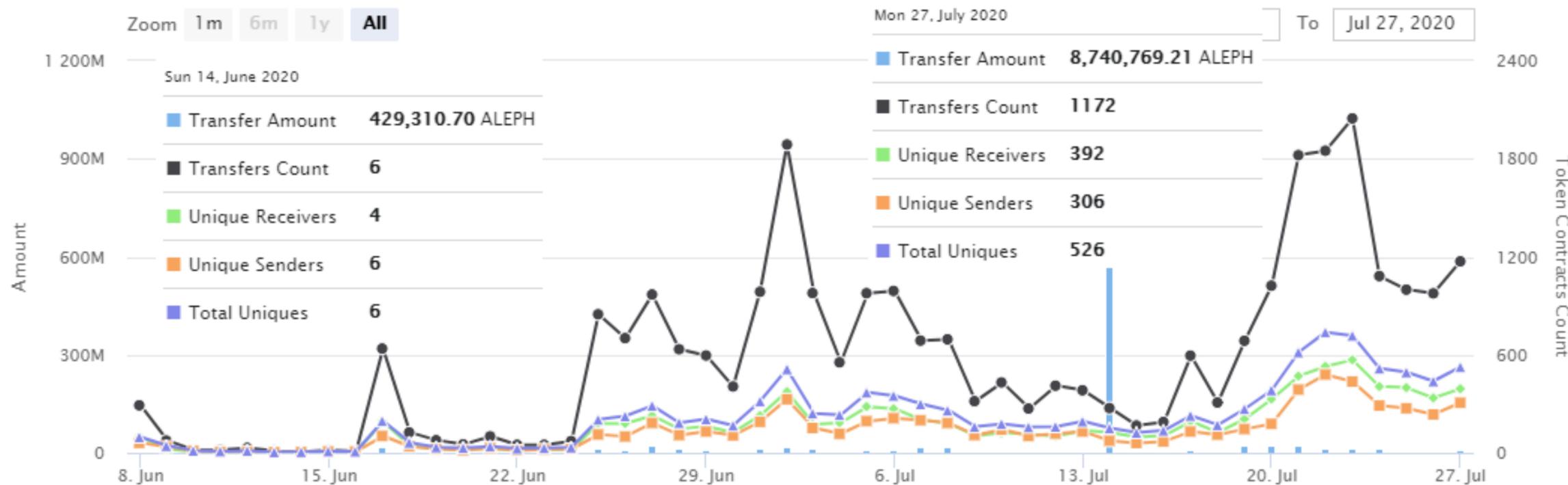
Pour une altcoin à faible capitalisation, avoir 4765 holders est **impressionnant**. D'autant si vous prenez en compte que le token est disponible à l'achat depuis **seulement quelques semaines**.

Voici la fiche Nuls explorer du token NRC20 de Aleph.

Analyse on-chain



Vous apprécierez ici l'outil d'analyse offert par [Etherscan](#) qui est très pratique. Cela permet de mettre en lumière le nombre d'adresses actives sur le réseau ainsi que le volume de transaction. Nous **comparons** ici **deux dates**, le 14 juin et le 27 juillet. Cet écart de 5 semaines est flagrant afin de **démontrer** que l'**explosion** de son **prix** (+1300%) à été soutenu par un réel attrait on-chain. Je précise que nous observons ici seulement les tokens ERC20 de Aleph. C'est la partie la plus active, le ERC20 étant seulement tradable sur Uniswap.



Vous pouvez observer qu'au **14 juin** seulement **6 différentes adresses** ont fait une transaction (envoyer ou reçu) avec du Aleph token, pour un volume de 429.310 tokens.

Au **27 juillet**, **526 adresses** ont été actives pour un volume de 8.740.769 tokens

En faisant un calcul de pourcentage simple, le **volume de token transféré** à **augmenter** de **1937%** sur la période (soit x20). Tandis que le nombre d'adresse active lui a été multiplié par 87. Ces deux calculs démontrent que la hausse du prix de ces dernières semaines à déclenché une **vague de nouveaux entrants**.

Avertissements



Nous en avons parler la **première fois** dans notre groupe avec les membres de la communauté fermée.

Découverte de Aleph le 19 juillet le token était à **0.077\$** et est à près de **0.50\$** à date d'écriture, donc faites attention, faites vos recherches à la suite de lecture de ce rapport.

La **croissance exponentielle** du token montre un **intérêt réel**, mais le marché des cryptomonnaies est un marché très volatile.

Néanmoins, cette **croissance** forte des dernières semaines peuvent amener à une **correction** de taille sur son cours.

Le marché des cryptomonnaies à faible capitalisation est un **château de carte** pouvant s'écrouler rapidement

Conclusion



Ce rapport touche à sa fin et nous **vous remercions** d'avoir lu en entier. C'est en effet d'après nous une altcoin à faible capitalisation **sous évaluée**. Bien qu'elle ait eu une performance de +1300% sur 30 jours, l'**analyse de données** démontre un **attrait** et une probable courbe d'évolution.

D'autant que Aleph est une **Layer 2** (surcouche) et nous pensons que c'est une des **prochaines vagues** de **start-up** à **succès**.

L'**écosystème blockchain** est **saturé** de nouvelles plateformes blockchains (**layer 1**) qui ne répondent pas à toutes les problématiques permettant une adoption globale de cette technologie.

Les **Layer 2** viennent **résoudre** les **défauts** des **Layer 1** sans devoir créer tout un écosystème nouveau. Elles seront, d'après nous, le **facteur d'adoption** de la blockchain au **grand public**.

Nous avons été en **contact** avec l'**équipe** d'Aleph

Nous **possédons** des **ALEPH** tokens

Sources :

<https://aleph.im/#/>

<https://github.com/moshemalawach/aleph-whitepaper/raw/master/aleph-whitepaper.pdf>

<https://medium.com/aleph-im>

L'équipe d'analystes pour ce rapport



Thibaud Souchal



Gérant et Co-fondateur du Cryptopolitain
Contact : [Linkedin](#) ; [Telegram](#) ; [Instagram](#)

Rémi Piccioli



Associé et Co-fondateur du Cryptopolitain
Contact: [Telegram](#) ; [LinkedIn](#) ; [Instagram](#)



[@le_cryptopolitain](#)



[@cryptopolitain](#)



[Le Cryptopolitain](#)



[lecryptopolitain.fr](#)